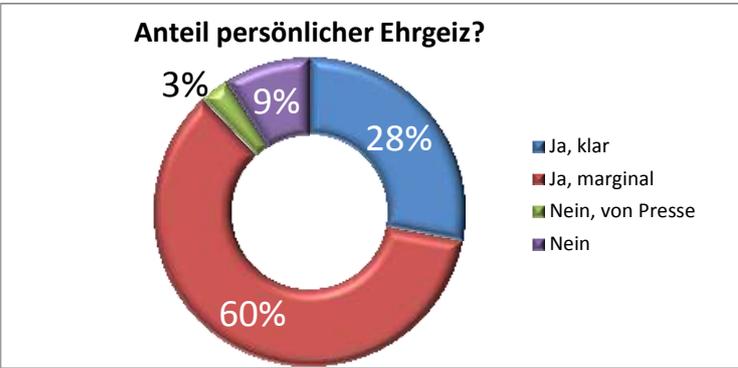


Auswertung '90-Sek.-VR-Umfrage Sulzer' vom Sept. 2014

**Gerangel unter VRPs?**

Sulzer ging beim Kauf von Dresser-Rand gegen Siemens leer aus. In der Presse wird dabei auch der Konkurrenzkampf zwischen den Verwaltungsratspräsidenten Peter Löscher (Sulzer, ex Siemens) und Joe Kaeser (Siemens) als Treibfeder für das ‚sehr hohe‘ Angebot von Siemens bzw. als herbe Niederlage für Peter Löscher gehandelt.

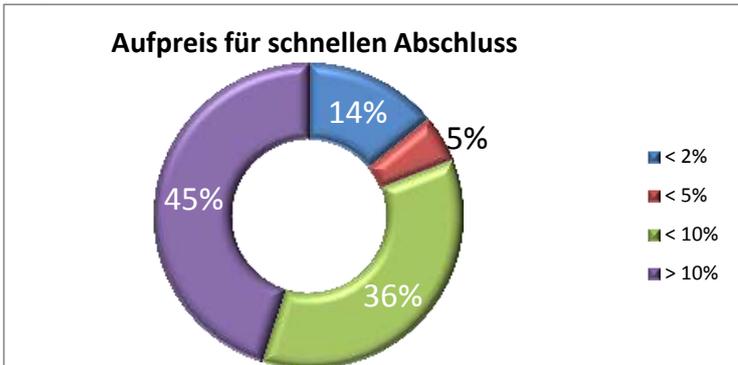
Frage 3:



88% der Umfrage-Teilnehmer sind der Meinung, dass der persönliche Ehrgeiz der Verwaltungsratspräsidenten einen Einfluss auf die Transaktion hatte.

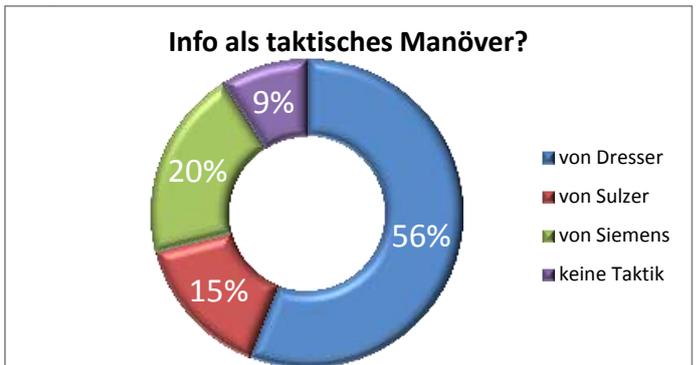
Frage: Spielte Ihrer Meinung nach bei dieser Transaktion auch der persönliche Ehrgeiz / Konkurrenzkampf zwischen Peter Löscher und Joe Kaeser eine Rolle?

Frage 1:



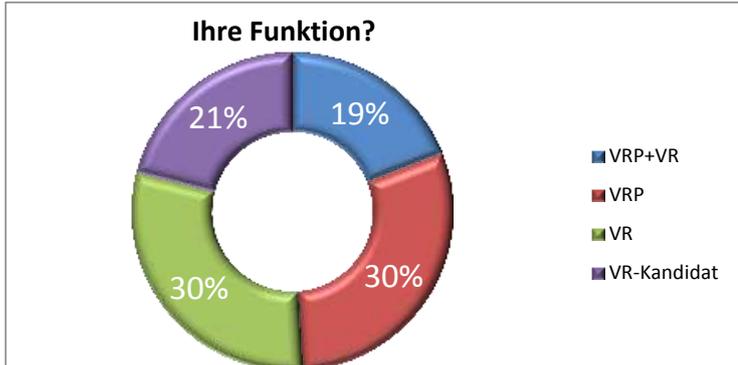
Frage: Wie hoch schätzen Sie den Aufpreis, den Siemens bezahlt hat (zusätzlich zur normalen Prämie), um die Transaktion so schnell nach Bekanntwerden der Sulzer-Absichten abzuschliessen?

Frage 2:



Frage: War die Information über die nicht-exklusiven Verhandlungen von Sulzer mit Dresser-Rand ein taktisches Manöver?

Frage 4:



79% der Umfrage-Teilnehmer haben min. 1 VR-Mandat.